

ПРОМЭНЕРГОБАНК: 20 ЛЕТ СТРАТЕГИИ УСПЕХА

ТЕКСТ: АЛЕКСАНДР МАЛЬЦЕВ

Вот уже 20 лет Промэнергобанк в Вологодской области занимает ведущие позиции среди банков региона. Стратегия, выбранная акционерами, позволила не только пережить кризисные 1998 и 2008 годы, но и позволяет развивать и укрупнять банк. В чем суть этой стратегии и что сегодня банк предлагает своим клиентам журналу «Бизнес и Власть» рассказал Председатель Правления Промэнергобанка Александр ПОСТНОВ.



предполагающий баланс интересов банка и клиента. Мы предлагаем широкий спектр финансовых продуктов — от самых массовых до эксклюзивных. Но при этом ориентируемся на построение программ долгосрочного взаимовыгодного сотрудничества. Для нас дорога наша репутация — мы не обещаем того, что не можем выполнить, все условия договорных отношений максимально прозрачны.

— **Но почти все банки так говорят. Что позволяет вам это утверждать?**

— Во-первых, отзывы наших основных партнеров и клиентов. Среди них — энергетические компании, предприятия машиностроительного комплекса, телекоммуникационные компании, внешнеторговые объединения, торгово-средние фирмы, страховые компании, финансовые учреждения, структуры региональной и муниципальной вла-

сти. Во-вторых, постоянный рост количества клиентов, вкладчиков, банков-контрагентов.

Пользуясь случаем, хочу выразить благодарность нашим партнерам и клиентам за многолетнее и плодотворное сотрудничество. Кстати сказать, эти 20 лет работы на рынке не только дали нам большой опыт решения самых разных задач, но и показали, что те клиенты, кто начинал сотрудничество с нами

тогда, в 90-е годы, по-прежнему с нами. Это тоже свидетельство правильности выбранной стратегии.

— **Со стратегией понятно. А как с тактикой? Что дает вам возможность делать для клиента больше других?**

— Еще раз подчеркиваю — мы региональный банк, а это значит, что мы четко отслеживаем состояние рынка, лучше понимаем потребности вологодских предприятий и предпринимателей, более оперативно принимаем в отношении них решения. Не хочу нас ни с кем сравнивать, но крупные федеральные банки в этом отношении нам проигрывают — они заструктурированы и зарегламентированы, решения в них принимаются, как правило, далеко от Вологодской области.

— **По вашим ощущениям, в целом клиенты банков за 20 лет изменились?**

— Да, меняется экономическая ситуация в стране, меняются клиенты, меняемся мы. Повысилась финансовая грамотность населения, клиенты стали более требовательными к качеству обслуживания и спектру предоставляемых услуг.

— **Какие результаты принесла выбранная стратегия Промэнергобанку на сегодняшний день?**

— Сегодня банк прочно стоит на ногах, развивая не только корпоративное направление, но и розничный бизнес. У нас есть все необходимые возможности для осуществления банковских операций на качественном технологическом уровне.

Если говорить о признании со стороны банковского экспертного сообщества России, то можно отметить, что Промэнергобанк в предыдущие

годы становился лауреатом ряда банковских премий в номинации «Лучший региональный банк».

Если же говорить о кредитных рейтингах, то третий год подряд рейтинговое агентство «Эксперт РА» присваивает Промэнергобанку рейтинг «А» — «Высокий уровень кредитоспособности». К ключевым позитивным факторам, влияющим на такую высокую оценку, были отнесены высокий уровень достаточности капитала и высокие показатели рентабельности бизнеса. Так, по итогам прошлого года банк заработал 90 млн руб. чистой прибыли, показав второй результат в Вологодской области.

— **Не секрет, что имидж банка во многом зависит от его социальной активности и ответственности. Промэнергобанк — один из крупнейших банков Вологодчины, помогает ли он родному краю?**

— Конечно, нам не безразлично положение дел в региональной экономике и социальном развитии. Являясь одним из крупных налогоплательщиков области, только за прошлый год наш банк перечислил в бюджеты различных уровней свыше 37 млн руб. налоговых платежей.

Мы постоянно оказываем благотворительную помощь детям, находящимся в трудной жизненной ситуации. Для пенсионеров у нас есть социально-ориентированные вклады с повышенной процентной ставкой.

Банк постоянно участвует в спонсорских программах. Один из последних примеров — празднование Масленицы в историко-этнографическом музее в Семенково, которое было

организовано совместно с Администрацией Вологды.

— **В последнее время много говорится о поддержке малого бизнеса. Что вы предлагаете в данном направлении?**

— Мы реализуем в регионе программу поддержки малого и среднего предпринимательства на льготных условиях.

— **Какой для вас лучший подарок на юбилей?**

— Мы не ждем подарков. Наоборот, на свой юбилей мы делаем подарки вологжанам — нашим клиентам. Так, мы запустили новую программу — бесплатное расчетно-кассовое обслуживание для новых клиентов — для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, действующую в течение марта. Для физических лиц мы тоже хотим сделать что-то особенное. Это новый вклад, приуроченный к 20-летию Промэнергобанка, действующий с начала марта по конец мая.



ПРОМЭНЕРГОБАНК
Промышленный Энергетический Банк

г. Вологда, ул. Чехова 30
Тел.: (8172) 72-70-30
www.promenergobank.ru

Лицензия № 2728, выд. ЦБ РФ 23.07.2003.

Наша справка

ОАО «Промышленный энергетический банк» (Промэнергобанк) создан в результате преобразования банка «Традиция», зарегистрированного 4 марта 1994 года.

Это один из наиболее динамично развивающихся банков Северо-Запада России. Приоритетными направлениями его работы являются:

- повышение эффективности расчетов предприятий;
- кредитно-инвестиционная деятельность;
- реализация целевых банковских программ (система безналичных расчетов на основе пластиковых карт, интернет-диллинг и др.).

В качестве стратегической цели акционеры ставят перед банком задачу дальнейшего развития как универсального финансового института для корпоративных и частных клиентов с широким набором банковских услуг и передовыми технологическими возможностями.

По итогам 2013 года банк занимает второе место среди банков области по объему чистой прибыли и рентабельности капитала.

Евгений СУРОВ, собственник сети автосалонов Volkswagen и SKODA

Двадцатилетие — это целая эпоха, которую вы прошли достойно. Сегодня Промэнергобанк уверенно занимает свою нишу финансового центра поддержки и развития предприятий реального сектора экономики. Достигнутые результаты — итог профессиональной работы сотрудников банка, качества действующей системы управления банком. Мы высоко ценим наше сотрудничество и уверены, что оно будет и впредь развиваться в интересах и на благо экономического подъема Вологодской области.

Вы по праву обрели имидж кредитной организации с солидной историей и серьезной репутацией, умеющей с успехом преодолевать трудности, являться стабильным и надежным партнером для юридических лиц и частных клиентов.

Поздравляю вас с 20-летием успешной работы на рынке банковских услуг.

Константин ЖУКОВ, главный инженер ОАО «Вологодская мехколонна № 19»

20 лет — это не просто круглая дата, но и значительный срок успешной и плодотворной работы, побед и достижений! Доверие, которым заслуженно пользуется Промэнергобанк у своих клиентов и партнеров, его авторитет и устойчивое положение — результат высочайшего профессионализма, целеустремленности, энергии, любви к своему делу всех членов коллектива.

Сегодня, в крайне не простых условиях мирового кризиса, эти ваши качества особенно востребованы. Уверен, что опыт, богатая история, сложившиеся традиции и сплоченная команда позволят банку и впредь оставаться на лидирующих позициях. Мы ценим наше долгое и плодотворное сотрудничество и желаем Промэнергобанку дальнейших успехов и свершений, процветания и больших перспектив.

